

B. DE LA REBERDIERE

DROPSHIPPING 2.0

DEVIENS UN E-COMMERÇANT À
SUCCÈS GRÂCE AU DROPSHIPPING



Comment avoir du succès en investissant dans le Dropshipping ?

Vous souhaitez vous mettre à votre compte, travailler de chez vous (télétravail) ou de n'importe où ? La solution, c'est de devenir un e-commerçant. Internet est une véritable mine d'or pour gagner de l'argent, mais c'est quand même compliqué de trouver le business idéal !

Comme vous le constatez de plus en plus, l'e-commerce est en plein boum : **il représente 4 000 milliards d'euros en 2020**. De plus en plus de boutiques en ligne éclosent, alors pourquoi ne pas récolter une part du butin en lançant votre propre site de e-commerce grâce au dropshipping ?

Bien que tendance en Europe et dans le monde, c'est encore un concept très peu connu. Il faut donc bien comprendre le fonctionnement du dropshipping pour bien démarrer.

De plus en plus populaire, le Dropshipping est une pratique omniprésente autour de nous depuis plusieurs années. Amazon, eBay, certains supermarchés et émissions de téléachat utilisent avec succès cette méthode de vente et c'est le modèle d'affaire parfait et populaire auprès de nombreux entrepreneurs en ligne. Une boutique dropshipping est simple à installer, facile à gérer et ne nécessite pas un grand investissement initial. Il peut également vous rapporter de gros bénéfices.

Pour tout connaître sur cette tendance, laissez-moi vous expliquer ce qu'est le dropshipping, quels sont les avantages à devenir dropshipper et vous aider à démarrer avec un partenaire de choix.

Qu'est-ce- que le dropshipping ?

Il s'agit d'un système de vente en ligne ultra-simplifiée.

En lançant votre site de e-commerce, **vous devenez un distributeur intermédiaire et vous vous chargez simplement de mettre en avant des produits qui ne vous appartiennent pas** auprès des consommateurs.

Pour faire simple le dropshipping se décompose en 3 temps :

- N°1 : Le client passe une commande sur votre site e-commerce et vous en êtes averti.
- N°2 : Vous informez votre fournisseur de la vente.
- N°3 : Ce dernier se chargera de la partie logistique et expédiera le colis à votre client.

C'est aussi simple que cela !

Plus en détails :

Quand vous êtes e-commerçant traditionnel, vos seules ambitions et objectif devront être de vendre vos produits. Mais la logistique ajoute de nombreuses tâches journalières à votre travail et vous êtes moins focalisé sur votre cœur de métier : la vente. De plus, de nombreuses jeunes entreprises de vente en ligne échouent en raison du fait qu'il faille parfois deux à trois ans pour réaliser suffisamment de ventes pour couvrir les investissements initiaux en stock, en équipement, en expédition, en personnel et en espace.

En devenant dropshipper, vous pourrez vous concentrer sur un seul duo : **la communication et le marketing**. Votre seul objectif sera de réaliser des ventes, donc de générer du chiffre d'affaires !

De l'autre côté, **le fournisseur que vous avez choisi se concentre lui aussi sur son métier : la logistique**. C'est lui qui gère la totalité du stock, de la production à la livraison.



1- Le fournisseur : propose sa gamme de produits à des revendeurs.

2 Vous, le dropshipper : met en avant les produits du fournisseur sur son site e-commerce.

3 Le client : achète les produits sur le site du revendeur et se fait livrer directement par le fournisseur.

Maintenant, plaçons-nous dans la peau d'un internaute voulant acheter un article dans votre boutique en ligne.

- 1 Arrivé sur votre boutique en ligne, il repère le produit qui lui plaît et passe commande.
- 2 Vous, le dropshipper, recevez sa commande, mais ne possédant pas de stock, vous passez donc commande chez votre fournisseur en indiquant l'adresse du client.
- 3 Une fois la commande reçue par le fournisseur, il expédiera l'article au domicile du client.

Vous, le dropshipper, êtes simplement un prestataire qui a pour seule mission de vendre le produit du fournisseur et en récupérer une marge. Vous ne vous préoccupez à aucun moment de la logistique, du stock ou de l'expédition. L'avantage pour vous de lancer un site e-commerce de dropshipping est que vous pourrez enfin **vous focaliser sur votre cœur de métier : la vente en ligne**.

	E-Commerce	Dropshipping
<ul style="list-style-type: none"> • Local pour le stock • Achat de stock • Création e-boutique (Budget) • Démarche statut juridique (Sarl, AE...) • Gestion marketing (vente, pub, ...) • Gestion logistique (stock, expédition, service après-vente, garantie) • Gros investissements de départ • Abonnement mensuel • Formation et coaching • Programme d'affiliation 	<ul style="list-style-type: none"> • Obligatoire • Obligatoire • Obligatoire • Obligatoire • Obligatoire • Obligatoire • Obligatoire • Obligatoire • Néant • Néant • Néant 	<ul style="list-style-type: none"> • Pas besoin • Pas besoin • Obligatoire • Obligatoire • Obligatoire • Pas besoin • Pas besoin • Obligatoire • Néant • Néant • Disponible

E-Commerce traditionnel VS Dropshipping

Vous l'avez sûrement compris, le fournisseur a une place très importante dans le processus, mais encore faut-il trouver des fournisseurs de confiance !

Comment donc avoir un site dropshipping clé en main avec un fournisseur de qualité pour lancer son commerce en ligne ?

Rejoignez le consortium **JOBi21**. Nous sommes un groupe de dropshippers libres qui ont décidé de lancer leur e-commerce avec un fournisseur de 40 ans d'âge leader dans son secteur et offrant :

- Des produits de qualités.
- Des formations.
- Un puissant programme d'affiliation.
- Des bénéfices très importants, et pleins d'autres avantages que l'on trouve rarement chez d'autres fournisseurs.

Avec JOBi21, vous bénéficierez de la grosse progression du secteur du bien-être.

Est-ce le bon moment de démarrer une nouvelle activité dans le secteur du Bien-être ?

Le coronavirus a eu des effets sur la société et a changé durablement nos vies, mais cette pandémie n'a pas eu que des côtés négatifs. 3 changements notoires et durables dans notre société vous permettront de tirer des bénéfices certains.

1^{er} changement : *Le marché du bien-être est plus que jamais en plein boom.*

Depuis le début de cette crise, la façon dont les gens abordent les sujets du bien-être et de l'hygiène a évolué. Tout le monde a maintenant compris l'importance d'investir dans leur bien-être. Un style de vie 'Healy', un système immunitaire renforcé, et des routines d'hygiène stricte sont les seuls moyens de se préparer à des situations comme celles que nous vivons actuellement.

Et vous savez quoi ?

Eh bien, c'est exactement sur ce marché du Bien-être que je vous propose de vous positionner.

Quelques chiffres :

- L'industrie du Bien-être pèse 4200 milliards de dollars et devrait grimper de 5,6 % en 2021.
- L'industrie du bien-être représente 6% de la production économique mondiale.
- « Le bien-être, une mine d'or » -Selon le journal [Le Parisien](#).
- + de 30 % d'augmentation de nos bénéfices en Europe depuis le début du confinement.

2^{ème} changement : *La mise en avant de l'efficacité et des bienfaits du télétravail.*

L'évolution des choses ces derniers mois a changé la vision des gens sur le travail. Les statistiques montrent que la moitié des gens ayant travaillé depuis chez eux ces derniers mois, en étaient pleinement heureux et souhaiteraient continuer le télétravail dans le futur. Peut-être est-ce aussi votre cas.

Vous savez quoi ?

C'est le bon moment de développer votre société en dropshipping et profiter du puissant programme d'affiliation que propose notre fournisseur.

Quelques chiffres :

- 103,4 milliards d'euros de chiffre d'affaire de e-commerce dans le monde en 2019, soit + 15% d'augmentation
- 87,5% des internautes réalisent leurs achats du quotidien en ligne (France).
- 98% des e-acheteurs se déclarent satisfaits de leurs achats sur internet.
- 200000 emplois créés en 2019 (Estimation FEVAD : fédération de la vente à distance)

3^{ème} changement : *Les individus veulent maintenant assurer leur avenir financier.*

Voilà une autre chose qui a incontestablement changé ! C'est la façon dont les personnes perçoivent la question des revenus. Si l'on veut avoir un revenu assuré à l'avenir, il faut répartir le risque. On ne peut pas (plus) compter sur un seul emploi ou juste avoir une société, on doit créer de multiples sources de revenus.

Et vous savez quoi ?

Nous vous proposons de tirer un bénéfice de ce changement grâce à notre puissant programme d'affiliation.

Vous avez compris, c'est le bon moment pour démarrer dans cette industrie.

Pourquoi rejoindre JOBI21 ?

Avec **JOBI21**, vous aurez accès à :

- **Un fournisseur leader dans son secteur**, avec plus de 40 ans d'existence, un chiffre d'affaire de 2,5 milliards en constante évolution.
- **Un choix de +150 produits naturels bien-être**, cosmétiques, gestion du poids et de prestigieux certificats de qualités.
- **Une marge de 45% à 58%** sur les produits.
- **Une formation initiale** en ligne de 11 semaines (business et produits).
- **Plus de 80 vidéos** de formations à disposition.
- **Des formations de groupes** sur le marketing digital (Pub réseaux sociaux, B2B, etc..)
- **Un coaching personnalisé** tout au long du contrat par un membre JOBI21.
- **Pas de démarches administratives**, le fournisseur s'occupe de vous déclarer avec un statut VDI (vendeur à domicile indépendant).
- **Gestion logistique complète** par le fournisseur (stock, expédition, service après-vente, garantie.)
- **Une garantie satisfait ou remboursé 30 jours** sur tous les produits.
- **Un puissant programme d'affiliation** (de 5% à 15% sur vos affiliés).
- **Pas d'abonnement mensuel** exigé.
- **Faible investissement** de départ.
- **Livraison sous 24h à 48h** dans de nombreux pays, soit plus de 160 pays.
- **Plusieurs applications mobiles** à disposition pour gérer son business en ligne et en B2B (à titre d'exemple : une application pour le paiement par carte en B2B).
- **Aucun engagement**. Vous pourrez arrêter quand vous le souhaitez.
- **Plus de phase 2** grâce à une association de dropshipping et de franchise. Plus besoin de budget création de site, car une e-boutique est mise à votre disposition afin que les commandes clients arrivent directement chez le fournisseur.
- D'autres outils et aides à venir....

Quelques avantages du Statut VDI*:

- **Statut d'indépendant**, incluant des aménagements spécifiques, régie par les articles L.135-1 et suivant du code de commerce, les article L.121-1 et L.121-22 du code de la consommation qui ont essentiellement pour but de libérer le vendeur des contraintes habituelles de la création d'entreprise.
- D'un point de vue juridique et fiscal, **le VDI est un indépendant**. Pas de lien de subordination.
- **Rattaché au régime général de la Sécurité Sociale**, il bénéficie des droits sociaux des salariés.
- **Possible de cumuler** avec une activité salariale.
- Rémunération prise en compte pour le **calcul de sa retraite**.
- Ouvre les droits à la **formation personnel (CPF)**.
- La **gestion administrative** (déclaration, paiement fiscal et social...) **gérée par le fournisseur**.
- **Possibilité de transformer** en auto-Entrepreneur, SARL, SAS ou autre par la suite.

JOBi21 désire réellement vous faciliter la tâche en vous lançant efficacement dans la vente en ligne en dropshipping et commencez à générer rapidement des ventes !

** Le statut et les avantages varient en fonction du pays d'immatriculation. Les avantages cités plus haut sont valides en France.*

	Dropshipping	Dropshipping (avec JOBi21)
<ul style="list-style-type: none">• Local pour le stock• Achat de stock• Création e-boutique (Budget)• Démarche statut juridique (SARL, AE...)• Gestion marketing (vente, pub, ...)• Gestion logistique (stock, expédition, service après-vente, garantie)• Gros investissements de départ• Abonnement mensuel• Formation et coaching• Programme d'affiliation	<ul style="list-style-type: none">• Pas besoin• Pas besoin• Obligatoire• Obligatoire• Obligatoire• Pas besoin • Pas besoin• Obligatoire• Néant• Disponible	<ul style="list-style-type: none">• Pas besoin• Pas besoin• Déjà fourni• Déjà fourni• Obligatoire• Pas besoin • Pas besoin• Néant• Oui• Disponible

Dropshipping VS Dropshipping avec JOBi21

Souhaitez-vous plus de renseignements ? Désirez-vous nous rejoindre et vous lancez dans le dropshipping ? N'hésitez pas à prendre un :

RDV gratuit et sans engagement avec moi ou un membre de l'équipe JOBi21

sur notre agenda en ligne. Le lien vous à été envoyé par mail.

Qui suis-je :



Après plus de 20 ans au sein d'une entreprise en tant qu'employé (informaticien) et être sérieusement tombé malade 🏠 en raison du stress et du surmenage 😞, j'ai décidé de me mettre à mon compte. J'ai commencé par créer des entreprises traditionnelles en informatique (SARL, SASU, etc..), mais j'ai vite compris que c'était une autre source de stress. L'argent sans la santé n'est pas le bonheur 😞. La solution résultait vraiment dans le fait de trouver une activité qui préserverait ma santé. J'ai donc décidé de me professionnaliser dans le domaine de la santé et du bien-être en devenant praticien Neurofeedback, puis Naturopathe et praticien Biofeedback. Je ne cesse de me former et de chercher de bonnes pratiques et de bons suppléments alimentaires pour aider mon entourage et mes clients à retrouver la santé, puis à la garder.

Fort de mes 16 ans de créateur d'entreprises et devant le nombre croissant de clients qui sont en stress voire en burn-out à cause de leur travail, j'ai décidé d'aider, de coacher 🗣️ tous ceux qui le désirent à se lancer dans le monde de l'entrepreneuriat. Avec un partenaire de choix, je propose la possibilité de faire l'acquisition d'une entreprise dropshipping clé en main (en devenant franchisé dans le domaine de la santé et du bien-être) ainsi qu'un programme complet de formation, d'accompagnement et de coaching. À tous ceux donc qui veulent une meilleure santé, qui veulent un complément de revenu 💰, qui cherchent une reconversion professionnelle ou qui stressent devant l'approche de la retraite, je me ferai un réel plaisir de vous renseigner sur des solutions adaptées à vos besoins.

N'hésitez pas à me contacter. N'oubliez pas que 85% des maladies sont dû au stress 😞!

Prenez un :

RDV gratuit et sans engagement avec moi ou un membre de l'équipe JOBI21

sur notre agenda en ligne. Le lien vous a été envoyé par mail.

Quelques témoignages :

En mode zéro contrainte...

Laetitia L.

Avant : J'étais coiffeuse à domicile, à mon compte. J'ai décidé d'arrêter il y a maintenant 2 ans et demi pour avoir plus de temps à consacrer à ma vie de famille, être plus libre et avoir un meilleur salaire.

Maintenant : J'ai choisi la vente directe avec ce fournisseur pour le conseil, l'accompagnement et la qualité de leur gamme. Les avantages ? Je dispose de plus de temps, je travaille avec qui je veux, je gère mon planning comme je l'entends : je suis mon propre patron ! Cette vie m'épanouit complètement !

En mode équipe...

Oriane L.

Avant : J'étais mère au foyer lorsque j'ai commencé l'activité.

Maintenant : J'ai beaucoup de plaisir à travail en équipe : je veux partager cette merveilleuse opportunité et accompagner mon équipe dans l'accomplissement de leurs rêves. Mon fils à trois ans et je peux profiter sans problème de ma vie de famille avec mes horaires. Je suis libre de m'organiser comme je veux et cela n'a pas de prix !

En mode reconversion pro...

Anna A.

Avant : J'étais responsable de boutique d'accessoires de luxe. J'aimais beaucoup mon travail mais je n'avais plus de vie : je pouvais faire 520 heures par mois et je n'avais aucune reconnaissance. Je suis partie et j'ai travaillé pour un photographe comme responsable de vente. Un métier très intéressant et enrichissant mais sans possibilité d'évolution professionnelle.

Maintenant : J'ai été séduite par le fait que notre partenaire maîtrise absolument toute la chaîne de production sans aucun intermédiaire, ce qui lui permet d'être le leader mondial dans son domaine depuis 40 ans. Avec le plan Marketing, je peux enfin rêver d'un développement professionnel sans limite !

En mode déterminé...

Yassin H.

Avant : J'étais électricien salarié dans le bâtiment.

Maintenant : J'ai changé de job car j'ai toujours voulu quitter le monde du salariat pour entreprendre et être plus libre. J'ai trouvé un partenaire fiable en croissance continue qui propose d'excellents produits, et avec un super plan de rémunération ! Le plus important, pour moi, c'est le développement personnel : nous avons la possibilité de devenir une meilleure personne chaque jour.

En mode famille...

Romain C.

Avant : J'ai eu plusieurs métiers dans le domaine de la mécanique, la menuiserie, la vente. Cependant, je me lassais rapidement.

Maintenant : J'ai changé pour cette opportunité car j'aime conseiller, être en contact avec les gens et mettre en place des actions. Je n'aime pas la routine. J'aime les produits proposés qui vont de l'hygiène aux compléments alimentaires, de la vente directe et à distance. Cette société est très complète. J'organise mes journées comme je le souhaite et je travaille avec qui je veux des professionnels ou des particuliers.

Et toi, comment as-tu envie de réussir ?

Prends un Rendez-vous rapidement...

En mode **SUCCES**,
En mode **FAMILLE**
En mode **VIE DE RÊVE** ?
Choisis ton mode et rejoins-nous !